

Wir suchen nicht einfach einen Investor, sondern einen verlässlichen Partner, um Fertigung neu zu denken

IntegralQ verbindet bestehende Spritzguss-, CNC- und andere Industriemaschinen mit moderner Datenerfassung, Dashboards, ERP- und MES-Umgebungen – ohne Eingriff in die Maschine. Die Produktfamilie besteht aus Universal Gateway und CNC Gateway. Jetzt brauchen wir einen Partner, mit dem wir fokussiert, schnell und langfristig in den Markt gehen können.

EUR 350–450

einmaliges Hardwarepaket /
Maschine

EUR 15–25 / Monat

SaaS-/Cloud-Umsatz pro Maschine

50 Kunden

erstes kommerzielles Ziel in der
CEE-Region

Problem

Viele Werke betreiben noch 10 bis 20 Jahre alte Spritzguss- oder CNC-Maschinen, die mechanisch in gutem Zustand sind, aber nicht an moderne Unternehmenssysteme angebunden werden können. Neue Maschinen sind teuer; manuelle Datenerfassung ist langsam und ungenau.

Lösung

Nicht-invasive Retrofit-Datenerfassung über USB / RS232 sowie GPIO-basierte Signalerfassung. Keine Änderungen an PLC- oder CNC-Steuerungen, kein vollständiger Maschinentausch und schnelle Einführung.

Wettbewerbsvorteil

- markenunabhängig für gemischte Maschinenparks
- geeignet für Maschinen mit Datenport und Signalport
- Hardware + Cloud + Support in einem Modell

Geschäftsmodell

- geschätzte 70%+ Hardware-Bruttomarge
- geschätzte ~90% Software-Bruttomarge
- individuelle Integrations- und Engineering-Leistungen

Roadmap

- 0–6 Monate: Pilot mit 10–15 Maschinen
- 6–12 Monate: CE / EMV + Produktionsvorbereitung
- 12–18 Monate: erste 50 zahlende Kunden

Ideales Partnerprofil

- schnelle Entscheidungsfindung und aktive Zusammenarbeit
- industrielles Netzwerk oder Zugang zu Pilotprojekten
- B2B-Go-to-Market- und Vertriebserfahrung
- kein passives Kapital, sondern gemeinsame Dynamik